S.C. Milestone S.R.L. Câmpina
Tel.: +(40) 726 250 216
Email: office@toc.ro

OfeFor

Prezentare tehnico comercială

Configurator pentru produse forjate și automatizarea procesului de ofertare

Ofertarea tehnică legată de pregătirea fabricației

OfeFor sprijină companiile care produc piese forjate în pregătirea ofertelor comerciale și în definirea datelor tehnologice necesare fabricației. Aplicația reunește datele clientului, caracteristicile produsului, calculele dimensionale și prețurile într-un sistem comun de lucru.

Pornind de la cerințele produsului, utilizatorul determină dimensiunile intermediare, greutățile și necesarul de material, calculează prețurile pe faze tehnologice și pregătește oferta. Dacă aceasta se concretizează, informațiile deja introduse pot fi folosite pentru lansarea în fabricație și pentru exportul către alte aplicații.

Beneficii pentru activitatea de ofertare

Capabilitate	Valoare pentru beneficiar
Calcule tehnice automatizate	Reduce timpul necesar pregătirii unei oferte și volumul de calcule repetitive.
Date centralizate	Oferă acces rapid la informațiile comerciale și tehnice ale ofertelor.
Validarea datelor	Reduce greșelile de introducere și susține corectitudinea informațiilor.
Reutilizarea informațiilor	Limitează introducerea repetată a acelorași date în ofertare și producție.
Istoric și trasabilitate	Permite urmărirea datelor introduse și identificarea responsabilităților.

Soluția se adresează activităților comerciale și tehnice implicate în ofertarea produselor forjate și în pregătirea lansării acestora în fabricație.

Pregătirea ofertei și definirea produselor

Procesul începe prin deschiderea unei oferte și completarea datelor generale. Pe aceeași ofertă pot fi introduse mai multe produse, fiecare cu informațiile necesare calculului și fabricației.

Informații comerciale

Oferta reunește clientul, data, cantitatea solicitată, termenele și condițiile de livrare, discounturile și celelalte informații necesare emiterii documentului comercial.

Informații tehnice

Pentru fiecare produs se introduc clasa de material, denumirea, numărul desenului și datele dimensionale necesare calculului adaosurilor de eboș și de forjare. Descrierea dimensională poate fi generată automat.

Codurile de produs pot fi generate automat. Identificarea unică prin dimensiuni și material sprijină utilizarea consecventă a produselor în baza de date și reduce riscul definirii repetate a aceleiași configurații.

Operații tehnologice

Structura tehnologică poate include debitare, forjare, eboș, tratament termic și mașinare. Materialele și operațiile definite în timpul ofertării formează baza tehnologiei pentru producție.

Gestionarea dimensiunilor impuse de client

Aplicația calculează dimensiunile pentru eboș și forjare. Atunci când acestea sunt impuse de client, utilizatorul le poate introduce manual, astfel încât configurația ofertată să respecte cerințele specifice.

Identificarea ofertelor similare

La introducerea unui produs, aplicația poate avertiza asupra existenței unei oferte anterioare cu aceleași dimensiuni finite. Utilizatorul poate consulta informațiile deja existente înainte de continuarea ofertării.

Această verificare oferă un reper pentru analiza cererilor recurente și contribuie la folosirea informațiilor acumulate în activitatea comercială și tehnică.

Calcule tehnice și determinarea prețului

OfeFor asociază calculul comercial cu datele tehnologice ale produsului. Rezultatele intermediare permit pregătirea prețului pornind de la configurația de fabricație, material și fazele tehnologice relevante.

Rezultate ale calculului tehnic

Rezultat	Utilizare în ofertare și fabricație
Dimensiuni de eboș și forjare	Stabilirea dimensiunilor intermediare sau preluarea valorilor impuse de client.
Adaosuri tehnologice	Calculul adaosurilor de eboș și forjare și al coeficientului de adaos tehnologic.
Greutăți pe stadii	Determinarea greutăților finite, de eboș, forjate și debitate.
Lungime de material	Determinarea lungimii materialului necesar pentru debitare.
Identificarea produsului	Corelarea dimensiunilor și materialului cu un cod de produs.

Prețuri pe faze tehnologice

Calculul prețului este detaliat pe faze tehnologice. Documentația ofertei inițiale evidențiază distinct prețul de forjare, prețul de eboș, prețul tratamentului termic și prețul ofertei.

Detalierea pe faze ajută utilizatorul să urmărească formarea prețului și să coreleze valoarea ofertată cu operațiile necesare realizării produsului.

Versionarea tabelelor de prețuri

Aplicația prevede versionarea tabelelor de prețuri. Aceasta permite organizarea evoluției tarifelor utilizate în ofertare și oferă context pentru consultarea ofertelor realizate în perioade diferite.

Documente rezultate

Pe baza informațiilor introduse și calculate se generează oferta comercială, rapoartele și fișierele necesare procesului. Tehnologia pentru producție include materialele și operațiile definite pentru produs.

Managementul ofertelor și lansarea în fabricație

O bază comună pentru toate ofertele

Ofertele sunt stocate centralizat în baza de date. Căutarea după diverse criterii și duplicarea unei oferte simplifică pregătirea cererilor similare. Rapoartele și statisticile susțin urmărirea activității de ofertare.

În funcție de stadiul ofertei, utilizatorul completează informații suplimentare, cum ar fi concretizarea acesteia și termenele de livrare. Astfel, oferta poate fi urmărită pe parcursul evoluției sale comerciale.

Documente atașate și trasabilitate

La nivelul ofertei pot fi adăugate documente nestructurate ca atașamente. Acestea sunt asociate dosarului ofertei, împreună cu datele utilizate în pregătirea acesteia.

Auditarea înregistrează utilizatorul care creează înregistrarea și utilizatorul care efectuează ultima modificare. Centralizarea informațiilor și urmărirea modificărilor susțin trasabilitatea datelor introduse.

Lansare totală sau parțială

O ofertă poate fi lansată integral sau parțial în fabricație. Sistemul păstrează legătura cu oferta de origine, permite relansarea și, când este necesar, emiterea fișei de însoțire a produsului.

Transferul către sistemul informatic al beneficiarului

Datele introduse în ofertare definesc deja materialele și operațiile necesare fabricației. Reutilizarea lor la lansare reduce efortul de reintroducere și riscul apariției unor diferențe între configurația ofertată și cea transmisă producției.

Lansările pot fi exportate pentru import în sistemul informatic al beneficiarului. Documentația inițială menționează explicit PriTo ca exemplu de aplicație destinatară a datelor tehnologice.

Pentru o implementare concretă, structura exportului și regulile de preluare a datelor se stabilesc în raport cu aplicația destinatară și cerințele beneficiarului.

Arhitectură și exploatare

Arhitectura descrisă în oferta tehnică inițială este de tip client server, cu aplicație Windows și bază de date SQL Server. Configurația tehnică pentru o implementare nouă se stabilește în etapa de analiză.

Componentă	Tehnologie descrisă
Interfață utilizator	Client Windows de tip rich client.
Bază de date	Microsoft SQL Server.
Rapoarte	Crystal Reports.
Utilizare	Acces simultan pentru mai mulți utilizatori.
Lucru la distanță	Conexiune VPN către serverul de baze de date.

Controlul accesului

Accesul utilizatorilor este autorizat pe funcțiile aplicației. Drepturile pot fi organizate în raport cu activitățile pe care utilizatorii trebuie să le desfășoare în sistem.

Integritatea datelor

Operațiile cu baza de date sunt încapsulate în tranzacții. Această abordare susține executarea coerentă a operațiilor care modifică datele. Validările prevăzute în aplicație urmăresc corectitudinea și integritatea informațiilor introduse.

Auditul înregistrărilor

Datele de audit identifică autorul înregistrării și utilizatorul care a realizat ultima modificare. Aceste informații oferă un reper pentru verificarea responsabilităților în utilizarea aplicației.

Acces la distanță și administrare

Lucrul de la distanță este prevăzut prin VPN, cu acces la serverul bazei de date. Soluția inițială urmărește un consum redus de bandă de rețea, precum și simplificarea instalării și a actualizărilor.

Organizarea accesului, infrastructura disponibilă și condițiile de conectare se clarifică înainte de instalare, în funcție de mediul de lucru al beneficiarului.